



Développer des partenariats

Objectif : Examiner comment renforcer ou élargir les partenariats et les parrainages de votre club.

Mission : Préciser de quels services Kiwanis la ville a besoin et déterminer si des partenariats ou des parrainages pourraient aider le club à répondre à ces besoins.

Buts : Déterminer avec qui le club pourrait collaborer, financièrement ou autrement, pour renforcer et améliorer votre impact.

Public : Membres du conseil d'administration, avec participation dans les domaines définis par les membres du club.

Votre club a-t-il des partenaires ? Chercher des opportunités d'établir des relations avec d'autres peut permettre de renforcer le réseau de votre club et le rendre plus pertinent et plus vivant. Les clubs disposant d'un bon réseau ont souvent plus d'opportunités.

Voilà comment votre club peut engager une réflexion pour nouer des contacts avec davantage d'agences, d'organisations et d'entreprises :

1. En effectuant des recherches et en utilisant les réseaux des membres, établissez une liste de groupes avec lesquels votre club pourrait collaborer. Discutez pour déterminer si chaque groupe est un parrain ou un partenaire potentiel (ou les deux). Les parrains donnent de l'argent, du matériel ou fournissent des services lorsque vous contribuez à les faire connaître. Dans un partenariat, chacun tire parti du soutien qu'il apporte aux activités de l'autre selon les ressources à sa disposition. Considérez les suivantes :

En vous basant sur les projets actuels de votre liste de groupes cibles, à qui pouvez-vous proposer un partenariat avec le club ?

Quelles organisations le club pourrait-il contacter en vue d'un parrainage ? Cherchez des entreprises qui partagent vos convictions et qui parrainent déjà des programmes sociaux, éducatifs ou axés sur la jeunesse.

Pour vous aider à développer un partenariat solide avec votre club, consultez notre boîte à outils parrainage.

Y a-t-il des moyens de renforcer les parrainages et/ou partenariats déjà établis ?

Coexistant Organisations présentes dans la ville avec lesquelles la création d'une relation présenterait des avantages	Relations Organisations avec lesquelles le club est en relation	Partenariat/parrainage Organisations avec lesquelles il existe un potentiel de partenariat ou de parrainage

2. Réalisez un sondage au sein de la ville pour déterminer avec qui il est possible d'établir de nouvelles relations et quels sont les besoins auxquels peut répondre votre club. Consultez l'outil **Redécouvrir votre ville** pour vous aider à démarrer.